Metodologías de Asociatividad y cooperativismo

Estimado emprendedor:

En el marco del proceso de fortalecimiento con asesoría y como soporte al proceso de transferencia de las metodologías de asociatividad y cooperativismo, es necesario realizar la siguiente actividad:

1. Escriba la metodología de asociatividad y cooperativismo que se trabajó con el dinamizador de emprendimiento:

ThinKcoop.

2. Aplique la siguiente autoevaluación, responda únicamente las preguntas relacionadas con la metodología trabajada.

Diagnóstico Cooperativismo a Nivel Local - Autoevaluación

RESULTADOS APLICACIÓN METODOLOGÍA THINKCOOP

Apreciado aprendiz/emprendedor responda las siguientes preguntas con sus propias palabras, si no puede contestar alguna de ellas, escriba el por qué.

1. De manera sencilla y con sus palabras escriba cuáles son las personas con las cuales puede llegar a asociarse y qué tipo de relación tiene con ellos (familiares, amigos, vecinos, socios, etc.):
   Parientes, Hermanas, Esposo
2. ¿Con quienes de ellos tiene relaciones verticales y con quienes relaciones horizontales?
   Verticales: Parientes
   Horizontales: Hermana - Esposo.
3. ¿Cuál o cuáles son las dificultades productivas que cree puede solucionar asociándose? A los insumos se Pueden comprar a un Precio mas bajo. Reducir costo de transporte.
4. ¿Cuál es el tipo de estructura de negocios que más les conviene y por qué?
   Cooperativa.
5. ¿Cuáles cree que son las ventajas que tiene asociarse por medio de una cooperativa? Ayuda Mutua entre los Miembros. El Progreso q' se ve en los Asociados es Mayor. En equipo las dificultades se resuelven más fácil.
6. Qué calificación le daría al conocimiento que adquirió acerca de la asociatividad y cooperativismo?:

   Bajo | Medio | Alto ✓

RESULTADOS APLICACIÓN METODOLOGÍA STARTCOOP

Apreciado aprendiz/emprendedor responda las siguientes preguntas con sus propias palabras, si no puede contestar alguna de ellas, escriba el por qué.

1. Describa cuál es el problema, sus causas y consecuencias que puede resolver asociándose
2. Describa brevemente quienes son sus clientes más importantes, que esperan de sus productos y a qué precio se podrían comercializar
3. Describa brevemente las partes que adelantó de su plan de negocio
4. ¿Cuáles documentos reglamentarios tramitó para la creación de su esquema asociativo?
5. ¿Qué calificación le daría al conocimiento que adquirió acerca de la asociatividad y cooperativismo?:

   Bajo | Medio | Alto